

RAPPORT DNACG 2015



ECONOMIE DU VOLLEY BALL PROFESSIONNEL
COMPTES DES CLUBS PROFESSIONNELS SAISON
2013 / 2014









SOMMAIRE

INTRO	DDUCTIONp. 4
STAT	STIQUES FINANCIERES DES CLUBS DE LA LNVp. 5
崵	Situation financière globale
崵	Produits d'exploitation
崵	Charges d'exploitation
STAT	STIQUES FINANCIERES DES CLUBS DE LIGUE AMp. 10
崵	Situation financière globale
崵	Evolution des produits d'exploitation
崵	Evolution des subventions
崵	Evolution du partenariat
崵	Evolution des charges d'exploitation
崵	Rémunération des joueurs professionnels
崵	Comparaison classement sportif et capacité budgétaire
STAT	ISTIQUES FINANCIERES DES CLUBS DE LIGUE AFp. 18
崵	Situation financière globale
崵	Evolution des produits d'exploitation
崵	Evolution des subventions
崵	Evolution du partenariat
崵	Evolution des charges d'exploitation
崵	Rémunération des joueuses professionnelles
崵	Comparaison classement sportif et capacité budgétaire
STAT	STIQUES FINANCIERES DES CLUBS DE LIGUE BMp. 27
崵	Situation financière globale
崵	Evolution des produits d'exploitation
崵	Evolution des subventions
崵	Evolution du partenariat
崵	Evolution des charges d'exploitation
崵	Rémunération des joueurs professionnels
崵	Comparaison classement sportif et capacité budgétaire
BUDG	GETS DETAILLES DES CLUBS PROFESSIONNELSp. 35
崵	Clubs de Ligue AM
崵	Clubs de Ligue AF
崵	Clubs de Ligue BM



Fondements et missions de la DNACG

La Direction Nationale d'Aide et de Contrôle de Gestion (DNACG) est un organisme indépendant en charge du contrôle de la gestion administrative, juridique et financière des clubs participant aux championnats de Volley-Ball professionnels et fédéraux.

Le contrôle des clubs de Ligue AM, BM et AF est effectué par la Commission d'Aide et de Contrôle des Clubs Professionnels (CACCP), une commission de la DNACG.

Le pouvoir de la DNACG résulte de l'article L. 132-2 du Code du sport qui énonce que « les fédérations qui ont constitué une ligue professionnelle créent un organisme, doté d'un pouvoir d'appréciation indépendant, assurant le contrôle administratif, juridique et financier des associations et sociétés sportives participant aux compétitions qu'elles organisent. Cet organisme a pour objectif d'assurer la pérennité des associations et sociétés sportives, de favoriser le respect de l'équité sportive et de contribuer à la régulation économique des compétitions.»

Le rôle de la DNACG est donc de veiller au respect des règles comptables, fiscales et sociales en vigueur afin d'assurer l'équité des compétitions et la pérennité des structures évoluant au sein des compétitions fédérales et professionnelles. A ce titre, elle a une mission de contrôle, de recommandation et de sanction auprès des associations et sociétés sportives qui participent à ces compétitions.

La CACCP fait une analyse à partir de données juridiques, comptables, historiques et prévisionnelles fournies par les clubs. Elle vérifie, notamment, que les engagements des charges réalisés par les clubs n'excèdent pas leurs capacités financières.

La CACCP, dans ses échanges avec les clubs, peut les alerter sur l'importance qu'il y a de se doter de systèmes comptables et de contrôles internes efficients, d'un contrôle de gestion adapté au secteur d'activité et d'un processus structuré de prévision. Dans cette optique, la DNACG exige que les documents transmis par les clubs soient contrôlés par des commissaires aux comptes ou des experts comptables.

Les dirigeants des clubs sont responsables des informations communiquées à la CACCP qui doivent être loyales et sincères. La CACCP a pour mission de vérifier la fiabilité des comptes mais ne pourra se substituer aux organes extérieurs pour les certifier ou les attester.

Le détail du fonctionnement de la CACCP et de l'ensemble des moyens dont elle dispose pour faire appliquer ses décisions figure à l'article 2 de l'annexe 2 du règlement de la DNACG. Les sanctions pouvant être prononcées par la CACCP sont répertoriées quant à elles au Chapitre 3 de la même annexe.



1. L'équilibre financier, un objectif, dans un contexte de croissance ininterrompue des budgets depuis 5 ans.

Le poids économique de la LNV ressort autour de 42 à 43 M € pour la saison 13/14 et ce chiffre est en progression constante. De plus, cette croissance s'accompagne d'une amélioration de la structure financière des clubs, par rapport à la saison précédente qui avait marqué une rupture dans la progression quasi-continue de la situation nette globale des clubs. Tant mieux !

Toutefois, si le passif net cumulé des clubs s'est amélioré (-133 K€ contre -231 K€ la saison passée), ce n'est pas grâce au soutien du résultat 13/14 qui s'est lui largement dégradé. On observe donc l'apparition d'un déficit global (-515 K€ contre 55 K€) après quatre saisons de bénéfices.

En 13/14, les clubs ont donc consommé leurs marges de manœuvre, c'est la preuve qu'il en existait!

Un autre constat intéressant provient de la bonne tenue du résultat courant, faible mais stable.

La mauvaise nouvelle réside dans le niveau encore une fois excessivement élevé des charges exceptionnelles (majoritairement issues de la LAM et consécutives à des redressements fiscaux et sociaux), qui absorbe, annule et détruit toute la performance de la saison.

LNV (39 clubs*)	TO	ΓAL		110\/E\N\E 40\/40	MOVEMBLE 44/40	MONTH IN IT AND A	
Exercice 2013/2014	Montant	% produits	MOYENNE 13/14	MOYENNE 12/13	MOYENNE 11/12	MOYENNE 10/11	MOYENNE 09/10
			39 clubs*	40 clubs	40 clubs	39 clubs	40 clubs
RECETTES SPECTATEURS	1 044 064	2%	26 771	22 820	19 519	22 141	23 095
SUBVENTIONS	27 257 940	65%	698 922	676 308	668 253	650 737	647 947
Municipalité	16 457 503	60%	421 987	397 069	397 263	391 338	355 779
Intercommunalité	3 630 393	13%	93 087	89 695	81 811	79 235	93 206
Conseil général	3 858 962	14%	98 948	99 725	96 101	99 494	112 986
Conseil régional	2 755 525	10%	70 654	76 971	79 253	70 904	72 880
Autres	465 557	2%	11 937	12 847	13 800	9 766	13 097
PARTENARIAT	11 146 635	26%	285 811	272 591	245 183	230 508	199 895
AUTRES PRODUITS	2 764 974	7%	70 897	57 665	54 896	48 864	52 081
TOTAL PRODUITS	42 213 776		1 082 405	1 029 385	987 818	952 250	923 992
CHARGES DE PERSONNEL	26 240 313	62%	672 829	648 063	622 619	607 971	607 108
Salaires collectif professionnel	12 002 651	46%	307 760	295 868	345 150	351 767	351 896
Salaires autres contrats de travail	2 635 675	10%	67 581	63 564			
Cotisations	5 555 453	21%	142 448	143 290	135 370	136 376	136 192
Autres charges directes	5 907 708	23%	151 480	145 342	142 100	119 828	119 019
DEPLACEMENTS	3 876 977	9%	99 410	91 137	90 621	85 413	91 456
AUTRES CHARGES	11 999 070	28%	307 668	285 688	272 479	250 510	238 110
TOTAL CHARGES	42 136 960		1 080 435	1 024 888	985 720	943 895	936 674
RESULTAT COURANT	77 448	0%	1 986	4 496	2 103	8 355	-12 682
Produits exceptionnels	209 792		5 379	14 926	14 359	11 908	13 816
Charges exceptionnelles	855 884		21 946	17 931	14 204	9 168	13 299
Impôt sur les bénéfices (IS)	-53 438		-1 370	113	296	296	130
RESULTAT NET	-515 272	-1%	-13 212	1 378	1 856	10 798	-12 295
SITUATION NETTE	-133 164	0%	-3 414	-5 769	-1 479	-10 866	-18 761

*les chiffres de CANTELEU MAROMME n'ont pas été communiqués

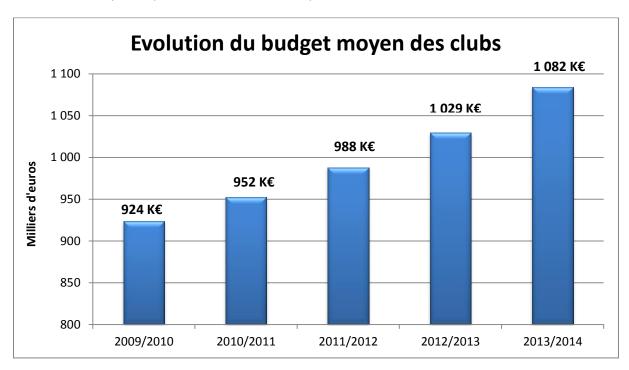


2. Le budget moyen continue de s'accroitre (+5,2%)

La croissance des budgets est continue depuis 5 ans (+17,1 % et 158 K€), soit, mais elle s'accélère : +5,2 % contre 4,2 % l'an passé!

Ce constat est toujours tiré par les collectivités (+22 K€ en moyenne), financeur incontournable apportant 65 % des ressources, même si le partenariat progresse plus rapidement (+4,9 % contre 3,3 % pour les aides publiques).

La crise n'aurait pas de prise sur les clubs de volley-ball?





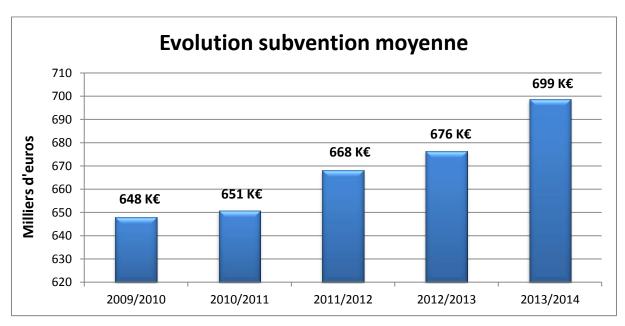
3. Les collectivités sont toujours là !

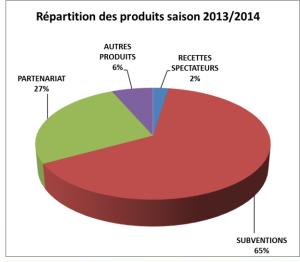
LNV (39 clubs*)	TOTAL		MOYENNE 13/14	MOYENNE 12/13	MOYENNE 11/12	MOYENNE 10/11	MOYENNE 09/10	
Exercice 2013/2014	Montant	%produits	MOTENNE 13/14	MUTENNE 12/13	MUTENNE 11/12	MOTENNE TU/TT	MIOTENINE 09/10	
SUBVENTIONS	27 257 940	65%	698 922	676 308	668 253	650 737	647 947	
Municipalité	16 457 503	60%	421 987	397 069	397 263	391 338	355 779	
Intercommunalité	3 630 393	13%	93 087	89 695	81 811	79 235	93 206	
Conseil général	3 858 962	14%	98 948	99 725	96 101	99 494	112 986	
Conseil régional	2 755 525	10%	70 654	76 971	79 253	70 904	72 880	
Autres	465 557	2%	11 937	12 847	13 800	9 766	13 097	

*les chiffres de CANTELEU MAROMME n'ont pas été communiqués

Même si le poids relatif des aides publiques diminue d'année en année (64,6 % contre 70 %, il y a cinq ans), ce n'est pas lié à une réduction de leur engagement, bien au contraire. En valeur absolue, la « locomotive » continue de jouer son rôle, avec en moyenne +22 K€ et 3,3 % de croissance en 13/14. La baisse relative signifie donc que les autres composantes du budget progressent elles aussi. Encourageant.

L'analyse détaillée des subventions vient pondérer cet enthousiasme. L'essoufflement notable des Régions et Départements (à leur plus bas depuis cinq ans) est tout juste compensé par les structures intercommunales. Les municipalités restent le « fer de lance » (25 K€ et +6,3 %), mais on peut raisonnablement penser que ce rythme va s'infléchir dans les années à venir.







4. Les entreprises derrière le Volley-ball!

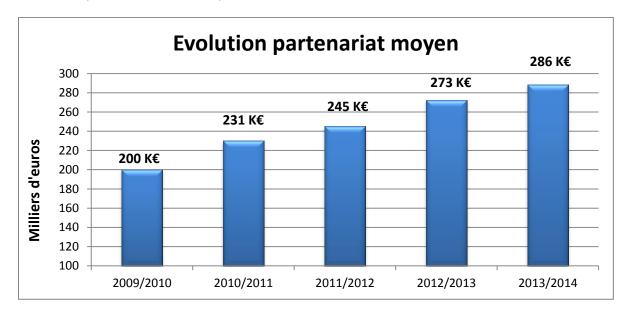
LNV (39 clubs*)	TOTAL		MOYENNE 13/14	MOYENNE 12/13	MOYENNE 11/12	MOYENNE 10/11	MOYENNE 09/10	
Exercice 2013/2014	Montant	%produits	MOTERIAL 13/14	MOTERIAL 12/13	MOTERAL 11/12	MOTERIAL TOTAL	MOTERINE 03/10	
PARTENARIAT	11 146 635	26%	285 811	272 591	245 183	230 508	199 895	

*les chiffres de CANTELEU MAROMME n'ont pas été communiqués

« +43 % et +86 K€ en cinq ans » : Voilà des chiffres intéressants !

Pas encore rassurants, car en 2009/2010 le partenariat ne pesait que 21,6 % des ressources (contre 26,4 % aujourd'hui), mais le soutien des entreprises ne cesse de se confirmer d'année en année. Les +4,8 % et + 13 K€ sont là pour en attester.

Le seuil moyen des 300 K€ est en point de mire des 286 K€ réalisés en 13/14.





5. L'engagement des charges reste (très) soutenu (+5,4 %)

LNV (39 clubs*)	TO	TOTAL		MOYENNE 12/13	MOYENNE 11/12	MOYENNE 10/11	MOYENNE 09/10
Exercice 2013/2014	Montant	% produits	MOYENNE 13/14	WIOTENINE 12/13	WOTENNE 11/12	MOTERINE 10/11	MICTENNE 09/10
CHARGES DE PERSONNEL	26 240 313	62%	672 829	648 063	622 619	607 971	607 108
Salaires collectif professionnel	12 002 651	46%	307 760	295 868	345 150	351 767	351 896
Salaires autres contrats de travail	2 635 675	10%	67 581	63 564			
Cotisations	5 555 453	21%	142 448	143 290	135 370	136 376	136 192
Autres charges directes	5 907 708	23%	151 480	145 342	142 100	119 828	119 019
DEPLACEMENTS	3 876 977	9%	99 410	91 137	90 621	85 413	91 456
AUTRES CHARGES	11 999 070	28%	307 668	285 688	272 479	250 510	238 110
TOTAL CHARGES	42 136 960		1 080 435	1 024 888	985 720	943 895	936 674

*les chiffres de CANTELEU MAROMME n'ont pas été communiqués

Avec une inflation quasi équivalente à la croissance des produits (+5,4 %), on pourrait conclure que les charges d'exploitation sont tenues. Depuis cinq années, le résultat courant (hors exceptionnel donc) qui demeure toujours légèrement positif (autour de 2 K€ en moyenne), se veut le reflet d'une gestion saine et pilotée.

Cependant, le niveau de charges exceptionnelles (qui pèsent plus de 2% des produits et qui bondissent de près de 22 % cette année) révèle que les aléas de gestion, qui touchent bien sûr des clubs différents chaque année, impliquent de disposer de marges de manœuvre pour faire face à ces impondérables qui semblent malheureusement récurrents.

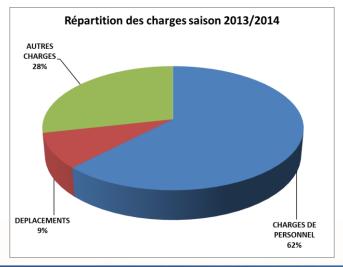
Maintenant, l'analyse des composantes des charges d'exploitation permet de mettre en évidence :

- Une croissance forte (rapportée à l'inflation) de la masse salariale (+4,7%) dans laquelle, le taux de cotisation est en retrait significatif (38 % contre 39,8 %) et les charges directement liées, assez stables à 151 K€.
- Une inflation marquée des frais de déplacements (+9 % sur l'exercice).
- Des coûts de structure qui augmentent fortement à +7,6 % et dépassent maintenant les 300 K€ (à 308 K€ pour 13/14).

La masse salariale reste le poste clé des dépenses (62 % des charges), et continue son augmentation constante (+25 K€).

Il convient de rappeler que le dernier rapport DNACG s'inquiétait de l'inflation des autres charges (+8 % pour 11/12 et de 4,8 % pour 12/13) alors que la grande majorité des budgets initiaux présente ce poste à la baisse...

Leur accroissement d'encore 22 K€ et +7,7 % sur la saison 2013/2014 doit donc inciter les clubs à plus de cohérence dans leurs prévisions. La commission en fera point de vigilance.





STATISTIQUES FINANCIERES DES CLUBS DE LIGUE A MASCULINE





1. Retour à la croissance et maintien des grands équilibres financiers

Le rapport DNACG 2014 (saison 2012/2013) avait mis en lumière la consolidation de fonds propres positifs (+33 K€) pour les clubs de LAM malgré une stagnation des budgets.

La saison 2013/2014 marque le retour à la croissance des budgets de LAM (+ 4,5% et 63 K€) dont moyenne atteint 1.477 K€ cette année.

La situation nette des clubs, bien qu'assez symbolique, demeure globalement équilibrée depuis trois saisons (15 K€ en moyenne soit 1% du budget).

Précisons que 9 clubs supportaient un passif net en 2010/2011, ils n'étaient plus que 5 en 2011/2012 et 3 en 2012/2013. En 13/14, 5 clubs affichent une structure financière déséquilibrée (un seul > 10 % du budget).

Le résultat net moyen redevient déficitaire (-19 K€ en moyenne) pour la première fois depuis trois ans avec une concentration des pertes sur 5 clubs.

Le résultat exceptionnel (qui explose en moyenne à -40 K€ contre -7 K€ en 12/13), explique cette dégradation significative.

Avec 2 864 K€, Tours VB possède le budget le plus important du championnat.

Ligue A Masculine (14 clubs)	Tot	:al	Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne
DETAIL DES PRODUITS	Montant	% total	13/14	12/13	11/12	10/11	09/10
Recettes spectateurs	796 717	4%	56 908	51 450	41 421	42 685	45 424
Subventions	12 489 964	60%	892 140	904 130	886 148	938 937	858 462
Mairie	7 906 487	63%	564 749	547 194	557 383	572 128	523 056
Intercommunalité	1 560 217	12%	111 444	128 143	131 419	123 411	108 128
Conseil Général	1 699 493	14%	121 392	122 711	89 644	122 766	123 259
Conseil Régional	1 129 298	9%	80 664	93 648	91 501	108 790	96 766
Autres	194 469	2%	13 891	12 434	16 201	11 843	7 253
Partenariats	6 200 006	30%	442 858	399 891	426 686	378 036	316 291
Partenaires privés (TVA)	3 450 416	56%	246 458	244 065	298 042		
Mécénat (sans TVA)	863 770	14%	61 698	55 519	59 141		
Echanges marchandises ou prestations	861 359	14%	61 526	42 293			
Partenaires publics	1 024 561	17%	73 183	58 014	69 504		
Autres produits	1 189 057	6%	84 933	57 710	59 440	55 405	58 618
TOTAL PRODUITS	20 675 839		1 476 846	1 413 181	1 413 696	1 415 063	1 278 797
DETAIL DES CHARGES							
Charges de personnel	12 374 800	60%	883 914	849 629	836 888	854 461	827 006
Salaires collectif professionnel	5 634 621	46%	402 473	394 513	467 905	489 811	485 797
Salaires autres contrats de travail	1 160 300	9%	82 879	80 825			
Cotisations	2 711 925	22%	193 709	198 659	189 982	206 017	193 448
Autres charges directes	2 867 953	23%	204 854	175 631	179 001	158 633	147 762
Déplacements	1 769 479	9%	126 391	111 424	122 525	120 712	118 787
Autres charges	6 380 558	31%	455 754	420 372	438 375	410 221	357 549
TOTAL CHARGES	20 524 836	99%	1 466 060	1 381 425	1 397 788	1 385 394	1 303 343
RESULTAT COURANT	151 002	1%	10 786	31 756	15 907	29 669	-24 546
Produits exceptionnels (préciser la nature)	97 941		6 996	16 684	18 316	12 791	28 559
Charges exceptionnelles (préciser la nature)	563 337		40 238	23 383	14 626	9 566	24 978
Impôt sociétés (IS)	-54 019		-3 859	-137	196	334	4
RESULTAT NET	-260 345	-1%	-18 596	25 194	19 084	32 561	-20 969
SITUATION NETTE	216 462	1%	15 462	32 664	4 715	-50 463	-90 527



2. Le partenariat au secours de la croissance

Ligue A Masculine (14 clubs)	То	Total		Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne
DETAIL DES PRODUITS	Montant	% total	13/14	12/13	11/12	10/11	09/10
Recettes spectateurs	796 717	4%	56 908	51 450	41 421	42 685	45 424
Subventions	12 489 964	60%	892 140	904 130	886 148	938 937	858 462
Partenariats	6 200 006	30%	442 858	399 891	426 686	378 036	316 291
Autres produits	1 189 057	6%	84 933	57 710	59 440	55 405	58 618
TOTAL PRODUITS	20 675 839		1 476 846	1 413 181	1 413 696	1 415 063	1 278 797

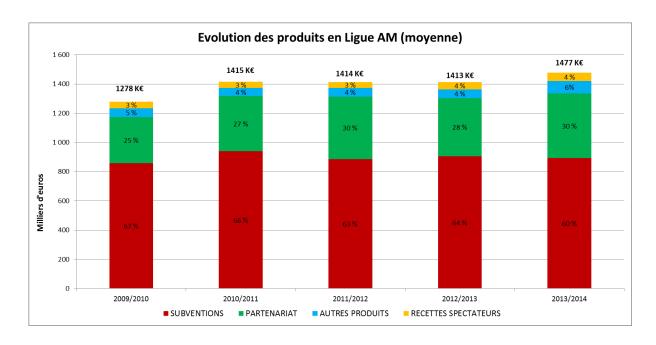
En s'affichant à 1 477 K€ de moyenne pour la saison 2013/2014, les produits d'exploitation reprennent leur croissance (+4,5 % et 64 K€) après trois années de totale stagnation à 1.414 K€.

Ce qui a marqué les ressources de la LAM sur les trois dernières saisons est le chassé-croisé des évolutions des subventions et du partenariat : quand l'un progressait, l'autre régressait. En 13/14, c'est résolument la saison du partenariat (+10,7 % et 43 K€) qui vient opportunément suppléer le fléchissement des aides publiques (-12 K€ et -1,3 %). Mais celui-ci n'est que de façade car on observe un transfert vers les prestations (partenariats publics : +15 K€ et 26 %).

En fait, le point vraiment remarquable de la saison concerne les « autres produits » qui explosent littéralement (+27 K€ et 47 % !!), génèrent 1/3 de la croissance budgétaire et dépassent le seuil des 6 % dans la composition des produits d'exploitation.

Comme les années précédentes, les subventions restent la ressource principale. Cependant, leur poids relatif (60 %) baisse régulièrement, dans un contexte de variation assez erratique.

Enfin, il ne faut pas oublier les recettes spectateurs qui, bien que trop marginales, progressent constamment depuis trois ans (+15 K€ et +37,4 %). A ce titre, le leader reste le Tours VB avec 164 K€, Ajaccio et Narbonne disposent de la meilleure part relative de LAM avec 7 %.





3. La sinusoïde des aides publiques

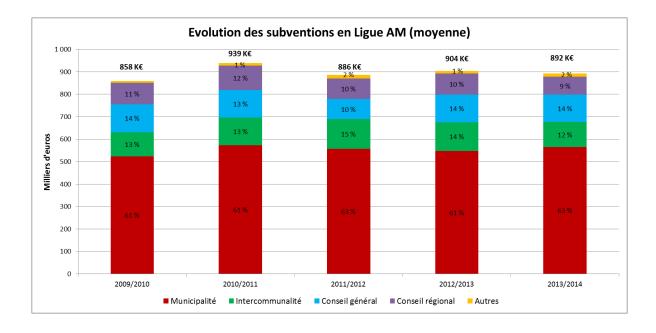
Ligue A Masculine (14 clubs)	Tot	Total		Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne
DETAIL DES PRODUITS	Montant	% total	13/14	12/13	11/12	10/11	09/10
Subventions	12 489 964	60%	892 140	904 130	886 148	938 937	858 462
Mairie	7 906 487	63%	564 749	547 194	557 383	572 128	523 056
Intercommunalité	1 560 217	12%	111 444	128 143	131 419	123 411	108 128
Conseil Général	1 699 493	14%	121 392	122 711	89 644	122 766	123 259
Conseil Régional	1 129 298	9%	80 664	93 648	91 501	108 790	96 766
Autres	194 469	2%	13 891	12 434	16 201	11 843	7 253
TOTAL PRODUITS	20 675 839		1 476 846	1 413 181	1 413 696	1 415 063	1 278 797

Le brassage des clubs, les qualifications européennes et la stratégie des collectivités pèsent de manière significative sur le poids relatif des aides publiques en LAM. En dehors des municipalités dont les aides font preuve d'une certaine stabilité, les autres collectivités brillent par leur inconstance. Dès lors, il est difficile de tirer des enseignements d'une position sur une saison donnée.

Toutefois, au plan global, rappelons comme cité ci-avant, que la réduction des subventions observée en 13/14 ne semble qu'un transfert vers les partenariats publics... qui participent à la croissance globale du partenariat en général.

Les municipalités continuent d'apporter la majorité des financements publics (63 % des subventions et 38 % du budget).

La LAM compte toujours 4 clubs disposant de subventions municipales supérieures à 1 M€ avec l'AS Cannes en tête (1 304 K€) ... mais qui est en fait le club le plus dépendant des subventions municipales (80 % de son budget), alors que Lyon, à l'opposé, n'en tire que 35 % de ses ressources.





4. La dynamique du partenariat privé

Lique A Masculine (14 clubs)	То	Total		Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne
DETAIL DES PRODUITS	Montant	% total	13/14	12/13	11/12	10/11	09/10
Partenariats	6 200 006	30%	442 858	399 891	426 686	378 036	316 291
Partenaires privés (TVA)	3 450 416	56%	246 458	244 065	298 042		
Mécénat (sans TVA)	863 770	14%	61 698	55 519	59 141		
Echanges marchandises ou prestations	861 359	14%	61 526	42 293			
Partenaires publics	1 024 561	17%	73 183	58 014	69 504		

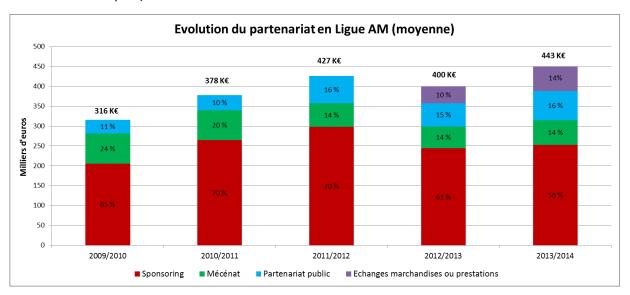
Les clubs de Ligue AM ont reçu en moyenne un peu moins de 443 K€ de partenariats pour la saison 13/14, soit une hausse remarquable de 49 K€ (+10,7 %).

Tours VB séduit le plus avec un total de 1 369 K€ (soit 48 % de son budget).

Lyon dispose du taux le plus élevé de LAM, avec un taux supérieur à 50 % (52 %), ce qui est une première en LAM. A l'opposé, on trouve Paris Volley avec un taux de 10 %.

L'analyse des composantes met en évidence :

- Une bonne tenue du sponsoring +1 % et +2 K€.
- L'existence d'une fraction assez constante de mécénat (bien que l'intérêt fiscal soit sans doute inopérant dans la majorité des cas).
- L'émergence des échanges de marchandises, qui semblent se développer (mieux suivi ?) : 14 % du total.
- La croissance des partenariats publics expliquée ci-avant (prestations de l'art. D 113-6 du code du sport).





5. Une difficile maîtrise des charges

Ligue A Masculine (14 clubs)	То	Total		Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne
DETAIL DES CHARGES	Montant	% total	13/14	12/13	11/12	10/11	09/10
Charges de personnel	12 374 800	60%	883 914	849 629	836 888	854 461	827 006
Déplacements	1 769 479	9%	126 391	111 424	122 525	120 712	118 787
Autres charges	6 380 558	31%	455 754	420 372	438 375	410 221	357 549
TOTAL CHARGES	20 524 836	99%	1 466 060	1 381 425	1 397 788	1 385 394	1 303 343

Pour la première fois, les charges d'exploitation des clubs de LAM franchissent (largement) le seuil des 1 400 K€ avec une inflation de 6,1 % et 85 K€.

Il convient de relever que cette augmentation est plus rapide que celle des produits (+4,5 %).

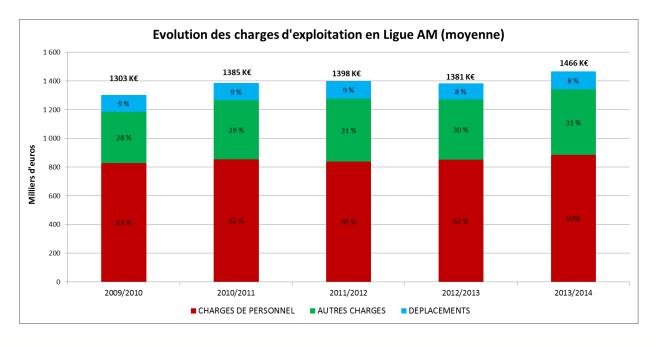
Dans un contexte d' « aléas » de plus en plus fréquents (redressements fiscaux et sociaux notamment), se traduisant par une explosion des charges exceptionnelles (près de 3 % des charges et 563 K€ au total) et engendrant une dégradation sans précédent de ce niveau de résultat exceptionnel, la maîtrise des charges et l'existence de marges de manœuvre apparaissent comme un enjeu majeur.

Au niveau des charges d'exploitation, il est intéressant de noter qu'en 5 ans, la ventilation des composantes n'a quasiment pas évolué.

Les charges de personnel augmentent de 34 K€ (+4 %) entre 12/13 et 13/14.

Sur l'exercice précédent, les déplacements et coûts de structure apparaissent en régression. Force est de constater que cette pause n'était que conjoncturelle, ces postes retrouvant ou dépassant largement leur position de 12/13 avec évolution respectivement de +13,4 % et de + 8,4 %.

Le rapport 2014 de la DNACG saluait pourtant (à chaque jour suffit sa peine) la « performance » des clubs de LAM qui avaient maîtrisé l'inflation constante des coûts de structure (+15 % et 10/11 et +6 % en 11/12). La Commission se voulait néanmoins prudente, à juste titre.





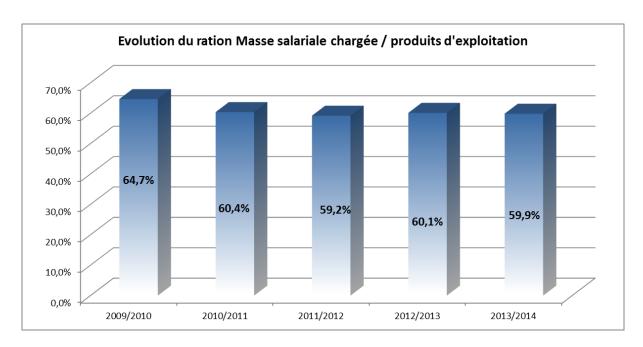
6. Evolution des salaires des joueurs de Ligue AM (contrats supérieurs à 100h/mois)







 $^{^{}ullet}$ Les chiffres des saisons 2011/2012, 2012/2013 et 2013/2014 comprennent les avantages en nature

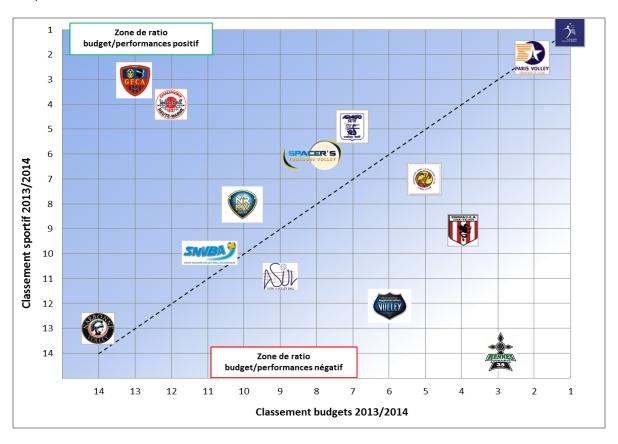


Les choses semblent se stabiliser autour de 60 % depuis la saison 10/11, même si le ratio diminue légèrement (-0,2 pt).



7. Comparaison: Classement sportif des clubs LAM et leur budget

Avec 9 clubs « en cohérence », le championnat apparaît homogène : Deux clubs ont « surperformé » par rapport à leurs moyens. A l'opposé, trois clubs n'ont pas concrétisé sportivement les espérances autorisées par leurs ressources financières. Ajaccio et Rennes traduisent les écarts les plus marquants.





STATISTIQUES FINANCIERES DES CLUBS DE LIGUE A FEMININE





1. Une légère amélioration de la situation financière

Les rapports 2013 et 2014 de la DNACG tiraient la sonnette d'alarme pour la LAF, constatant dans un premier temps :

- La disparition continue et progressive des marges de manœuvre en 11/12
- Puis une situation nette 12/13 devenue largement négative (passif moyen de -41 K€ soit près de 500 K€ pour l'ensemble).

La saison 13/14 marque une évolution positive, bien que les fonds propres demeurent encore légèrement négatifs (-14 K€ de passif moyen).

C'est principalement grâce au brassage des clubs (montée/descente) que la situation s'améliore car le résultat net moyen stagne autour d'un déficit de 22 K€.

De plus, seuls 3 clubs (contre 5 l'an passé) supportent une situation nette négative, dont 2 (contre 4) révèlent un passif net > 10 % du budget.

L'engouement pour la LAF observé depuis 4 saisons continue sur sa lancée pour la saison 13/14 (avec encore une croissance de 3,3 % et 33 K€). Ainsi, l'évolution des budgets représente 20 % en cinq ans, ce qui est particulièrement significatif.

Concernant les charges d'exploitation, après deux années difficiles où leur croissance dépassait celle des produits, l'exercice 13/14 marque le retour à plus de rigueur avec une inflation modérée (+1,9%). Malheureusement, cela ne rattrape pas les déséquilibres antérieurs (il aurait fallu limiter l'évolution des charges à un taux de 0,6 %).

Aussi, le résultat courant, bien qu'en amélioration, reste négatif de -13K€. Et comme le résultat exceptionnel, facteur d'amélioration globale sur les trois dernières années, plonge de 14 K€ en moyenne et devient négatif à - 9 K€, le résultat net demeure déficitaire à -22 K€.

Le rétablissement passera donc par la volonté qu'auront les dirigeants de présenter un budget propre à rétablir ou pérenniser les situations d'équilibre financier... en ayant pris le soin de se ménager des marges de manœuvre pour absorber les éventuels aléas.



Ligue A Féminine (12 clubs)	Tot	al		Moyenne 12/13	NA	NA	Manual 00 /40
DETAIL DES PRODUITS	Montant	% total	Moyenne 13/14	Moyenne 12/13	woyenne 11/12	woyenne 10/11	Moyenne 09/10
Recettes spectateurs	200 753	2%	16 729	10 411	9 645	9 907	12 675
Subventions	7 608 895	62%	634 075	598 354	583 750	588 379	603 327
Mairie	4 349 066	57%	362 422	329 085	311 533	341 596	315 320
Intercommunalité	1 128 402	15%	94 034	86 433	84 090	88 736	101 800
Conseil Général	1 050 857	14%	87 571	81 922	79 084	80 970	97 026
Conseil Régional	931 427	12%	77 619	84 732	95 790	69 741	67 101
Autres	149 143	2%	12 429	16 183	13 253	7 337	22 079
Partenariats	3 607 841	29%	300 653	317 153	238 603	198 860	185 242
Partenaires privés (TVA)	2 554 782	71%	212 899	228 374	168 995		
Mécénat (sans TVA)	664 343	18%	55 362	59 601	58 030		
Echanges marchandises	227 960	6%	18 997	18 774			
Partenaires publics	160 757	4%	13 396	10 404	11 578		
Autres produits	898 914	7%	74 910	67 842	54 533	59 288	54 445
TOTAL PRODUITS	12 316 472		1 026 373	993 761	886 530	856 435	855 689
DETAIL DES CHARGES							
Charges de personnel	7 836 845	64%	653 070	653 714	588 136	568 919	543 497
Salaires collectifs professionnel	3 602 282	46%	300 190	298 606	321 167	328 298	302 477
Salaires autres contrats de travail	829 056	11%	69 088	65 378			
Cotisations	1 565 499	20%	130 458	147 945	121 587	120 404	118 044
Autres charges directes	1 671 180	21%	139 265	141 785	145 383	120 217	122 975
Déplacements	1 326 909	11%	110 576	98 070	93 205	87 007	88 261
Autres charges	3 290 435	27%	274 203	268 160	217 921	208 686	205 951
TOTAL CHARGES	12 474 790		1 039 566	1 019 944	899 262	864 612	837 709
RESULTAT COURANT	-157 685	-1%	-13 140	-28 163	-12 715	-8 178	17 980
	101 000	.,,	10 110	20 100	12710	00	000
Produits exceptionnels	72 491		6 041	26 685	16 292	5 667	1 229
Charges exceptionnelles	179 805		14 984	21 354	14 931	7 241	2 565
Impôt sociétés (IS)	581		48	609	673	44	382
RESULTAT NET	-265 678	-2%	-22 140	-21 461	-12 027	-9 796	16 262
SITUATION NETTE	-165 979	-1%	-13 832	-40 564	-2 209	28 326	39 523



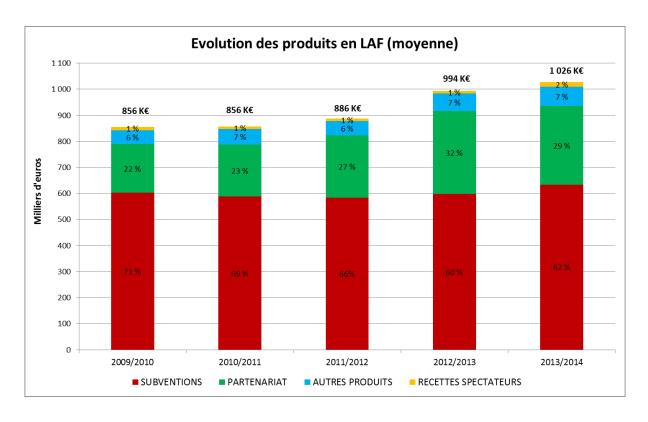
2. Progression constante des produits d'exploitation

Ligue A Féminine (12 clubs)	To	Total		Movenne 12/13	Movenne 11/12	Moyenne 10/11	Movenne 09/10
DETAIL DES PRODUITS	Montant	% total	Moyeline 13/14	moyenne 12/13	Moyellie 11, 12	moyenne 10, 11	Moyenne 03/10
Recettes spectateurs	200 753	2%	16 729	10 411	9 645	9 907	12 675
Subventions	7 608 895	62%	634 075	598 354	583 750	588 379	603 327
Partenariats	3 607 841	29%	300 653	317 153	238 603	198 860	185 242
Autres produits	898 914	7%	74 910	67 842	54 533	59 288	54 445
TOTAL PRODUITS	12 316 472		1 026 373	993 761	886 530	856 435	855 689

Observation encourageante, les clubs de LAF enregistrent encore en 13/14 une augmentation de 33 K€ (+3,3 %) de leurs produits d'exploitation, franchissant ainsi pour la première fois le seuil du million d'euros de budget !

Sur les 5 années observées, le principal facteur de croissance demeure le partenariat avec + 62 % et + 116 K€ en cinq ans contre 15% et 48 K€ pour les subventions. Ces dernières conservent quand même (largement) le leadership des ressources (62 %) et un montant de 634 K€ pour la saison 13/14. Le partenariat connaît lui un fléchissement (-17 K€ et -5 %) sur la période et génère 301 K€ de produits, ce qui reste mesuré pour le plus haut niveau féminin. Cette chute est opportunément compensée par la croissance des subventions (+ 36 K€).

Notons la bonne tenue des autres produits (75 K€) qui représentent 7,2 % des ressources... contre un petit 1,6 % pour les recettes spectateurs, faiblesse sans doute dommageable à terme.





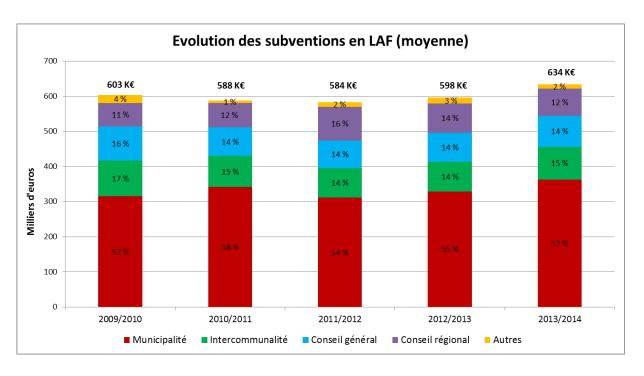
3. Un soutien sans faille des collectivités territoriales

Ligue A Féminine (12 clubs)	То	tal	Moyonno 12/14	Moyenne 12/13	Moyonno 11/12	Moyonno 10/11	Moyonno 09/10	
DETAIL DES PRODUITS	Montant	% total	Moyellile 13/14	Woyellie 12/13	Woyeline 11/12	Woyellie 10/11	1110 yearnie 037 10	
Subventions	7 608 895	62%	634 075	598 354	583 750	588 379	603 327	
Mairie	4 349 066	57%	362 422	329 085	311 533	341 596	315 320	
Intercommunalité	1 128 402	15%	94 034	86 433	84 090	88 736	101 800	
Conseil Général	1 050 857	14%	87 571	81 922	79 084	80 970	97 026	
Conseil Régional	931 427	12%	77 619	84 732	95 790	69 741	67 101	
Autres	149 143	2%	12 429	16 183	13 253	7 337	22 079	

Après une longue période de stagnation (4 ans) autour de 590 K€, l'année 13/14 bénéficie d'une hausse significative (+36 K€ soit + 6 %) portée par les municipalités dont l'aide s'apprécie de plus de 10 % et 33 K€ (après un effort de 18 K€ et 5,6 % déjà l'an passé)!

Les villes restent donc le principal financeur (57 % des aides publiques) et leur soutien s'avère indispensable car si la part du Conseil Général reste stable (14%), la Région baisse de 2 points (-8 %), en partie compensée par l'intercommunalité (+8,8 % et + 1 point).

Au palmarès, la Ville de Cannes continue de se distinguer avec une aide de 1 259 K€ pour son club féminin, alors que le plus fort taux de dépendance concerne Terville Florange (79 %) et le plus faible Le Hainaut (49%).





4. Partenariat : Les plus beaux arbres ne montent pas jusqu'aux cieux ?

Ligue A Féminine (12 clubs)	To	tal	Moyonno 12/14	Moyonno 12/12	Moyenne 11/12	Moyonno 10/11	Moyonno 09/10	
DETAIL DES PRODUITS	Montant	Montant % total		Woyellie 12/13	Woyeline 11/12	Woyellie 10/11	Moyellie 03/10	
Partenariats	3 607 841	29%	300 653	317 153	238 603	198 860	185 242	
Partenaires privés (TVA)	2 554 782	71%	212 899	228 374	168 995			
Mécénat (sans TVA)	664 343	18%	55 362	59 601	58 030			
Echanges marchandises	227 960	6%	18 997	18 774				
Partenaires publics	160 757	4%	13 396	10 404	11 578			

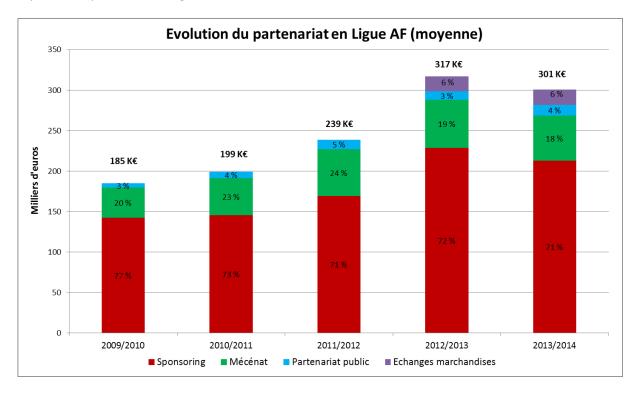
Après une envolée historique de 33 % l'an passé, le « brassage » et une pause de certains partenaires des clubs les plus importants entraînent un fléchissement sur cet exercice. La croissance nette de cet ajustement 13/14 reste cependant très « acceptable » sur la période observée.

Ainsi, le partenariat n'atteint plus que 301 K€, soit 29 % des produits (en chute de 3 points).

Ce recul est principalement dû à la régression du sponsoring (-6,8 %). Dans l'ensemble, le mécénat (qui doit a priori être sans levier fiscal), les échanges de marchandises ou prestations et le partenariat public restent stables.

Le sponsoring se révèle donc être un accélérateur de croissance des budgets. Toutefois, son poids relatif reste encore limité (moins du tiers des ressources).

Au palmarès, le RC Cannes reste de loin n°1 en valeur absolue (avec 1 011 k€) mais également en valeur relative de la LAF (avec un taux de 43 %). A l'autre extrémité, le partenariat à Istres ne représente que 3 % du budget.





5. Un début de maîtrise de l'évolution des charges

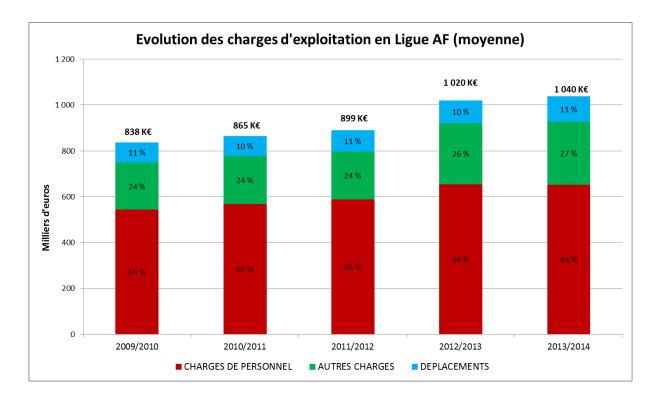
Ligue A Féminine (12 clubs)	То	tal	Moyenne 13/14	Moyenne 12/13	Moyenne 11/12	Moyenne 10/11	Moyenne 09/10
DETAIL DES CHARGES							
Charges de personnel	7 836 845	64%	653 070	653 714	588 136	568 919	543 497
Déplacements	1 326 909	11%	110 576	98 070	93 205	87 007	88 261
Autres charges	3 290 435	27%	274 203	268 160	217 921	208 686	205 951
TOTAL CHARGES	12 474 790		1 039 566	1 019 944	899 262	864 612	837 709

Depuis quatre saisons les résultats globaux de LAF sont déficitaires, dégradant régulièrement la situation financière jusqu'à plonger le championnat de LAF dans un déséquilibre financier prononcé la saison passée. Pour la première fois, l'évolution des charges (+1,9 %) s'avère plus lente que celle des produits (+3,3 %). Cette tendance doit se poursuivre et s'accentuer si le championnat veut globalement espérer retourner vers l'équilibre financier.

Ainsi, les charges de personnel se stabilisent en 13/14 (après 4 années d'envolée : +20,2 % et 110 K€), tant en valeur absolue qu'en valeur relative (64%).

Soulignons la bonne tenue des coûts de structure (autres charges) qui semblent enfin se stabiliser avec une hausse modérée de 2,2 %. L'inflation de ce poste la saison passée (+23,1 %), sans alerte particulière dans les budgets, laissait la commission perplexe.

L'évolution la plus forte se situe au niveau des frais de déplacements avec une croissance de 12,8% entre les deux exercices (+13 K€). Notons que ce poste peut être influencé d'une année à l'autre par les déplacements européens.





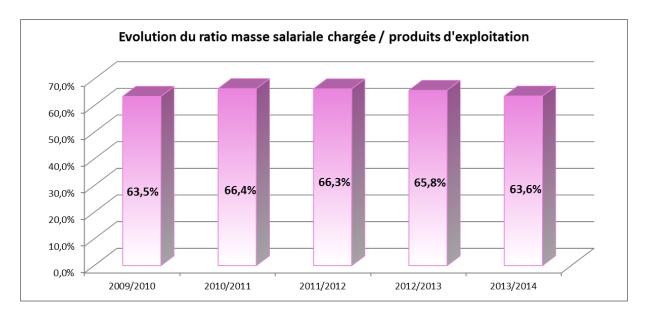
6. Evolution des salaires des joueuses de Ligue AF (contrats supérieurs à 100 h/mois)







st Les chiffres des saisons 2011/2012, 2012/2013 et 2013/2014 comprennent les avantages en nature



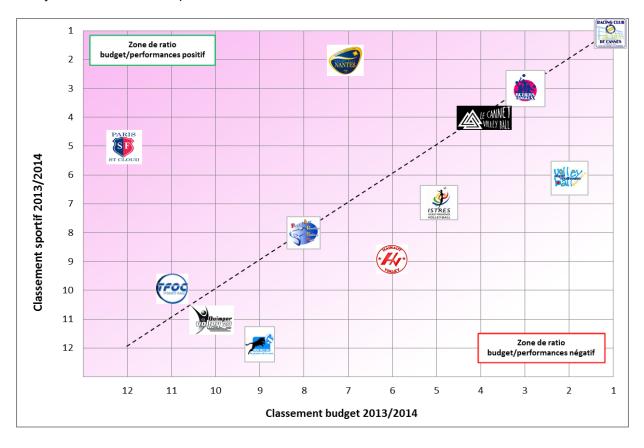
En moyenne la masse salariale chargée représente 63,6 % des produits d'exploitation des clubs de Ligue AF. Ce taux ressort en légère baisse (-2,2 pts).

Depuis trois saisons, le ratio de la masse salariale diminue légèrement, ce qui permet d'espérer, dans un contexte de maîtrise, un retour à un équilibre budgétaire. Mais ceci restera difficile avec un ratio qui demeure cependant élevé en proportion des ressources. Une baisse de celui-ci permettrait aux clubs de dégager les marges de manœuvre nécessaires.



7. Comparaison entre le classement sportif des clubs de LAF et leur budget

Avec six clubs « en cohérence », le championnat apparaît homogène bien qu'en phase de redressement. En revanche les écarts pour certains clubs sont particulièrement marqués (Stade Français St Cloud et Nantes).





STATISTIQUES FINANCIERES DES CLUBS DE LIGUE B MASCULINE





1. Une situation financière fragile mais des raisons d'espérer

Depuis deux ans, la situation financière des clubs de LBM s'est fragilisée et le cap des 200 K€ de passif net global a été franchi la saison passée (-14 K€). Même si le passif global n'est que de 2 % des budgets, la pente sur laquelle glissent les clubs de LBM semble dangereuse.

Cette saison, les clubs n'ont pas été en mesure de rattraper la situation avec un passif net moyen toujours à 14 K€. Cependant, il faut saluer leurs efforts qui ont permis, pour la première fois depuis 3 ans, de revenir à un résultat net global légèrement positif.

La situation peut quand même être qualifiée de préoccupante car on dénombre cependant pas moins de sept clubs supportant un passif net, donc sans marge de manœuvre.

Ligue B Masculine (13 clubs)	Tot	al	Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne
DETAIL DES PRODUITS	Montant	% total	13/14*	12/13	11/12	10/11	09/10
Recettes spectateurs	46 594	1%	3 584	4 826	7 644	13 078	5 765
Subventions	7 159 081	78%	550 699	515 304	538 283	480 121	442 416
Mairie	4 201 950	59%	323 227	305 217	322 061	291 238	196 394
Intercommunalité	941 774	13%	72 444	54 044	33 794	32 193	69 399
Conseil Général	1 108 612	15%	85 278	92 000	116 684	105 908	113 783
Conseil Régional	694 800	10%	53 446	53 642	53 704	39 586	50 122
Autres	121 945	2%	9 380	10 401	12 039	11 197	12 718
Partenariats	1 338 788	15%	102 984	107 095	82 284	125 820	80 285
Partenaires privés (TVA)	373 620	28%	28 740	26 640	57 997		
Mécénat (sans TVA)	808 733	60%	62 210	43 036	23 511		
Echanges marchandises ou prestations	123 305	9%	9 485	11 486			
Partenaires publics	33 130	2%	2 548	25 933	776		
Autres produits	677 003	7%	52 077	48 899	50 987	39 821	43 074
TOTAL PRODUITS	9 221 465		709 343	676 123	679 198	658 840	571 540
DETAIL DES CHARGES							
Charges de personnel	6 028 668	65%	463 744	441 654	453 213	457 526	405 775
Salaires collectif professionnel	2 765 748	46%	212 750	194 875	251 720	270 857	237 696
Salaires autres contrats de travail	646 319	11%	49 717	44 747			
Cotisations	1 278 029	21%	98 310	83 931	96 473	92 500	85 017
Autres charges directes	1 368 575	15%	105 275	118 100	105 020	94 169	83 062
Déplacements	780 589	8%	60 045	64 908	58 781	57 007	62 730
Autres charges	2 328 077	25%	179 083	166 028	165 198	144 271	126 877
TOTAL CHARGES	9 137 334	99%	702 872	672 590	677 192	658 804	595 382
RESULTAT COURANT	84 131	1%	6 472	3 534	1 987	36	-23 842
Produits exceptionnels (préciser la nature)	39 360		3 028	3 087	9 028	18 582	6 856
Charges exceptionnelles (préciser la nature)	112 742		8 672	9 545	13 190	11 999	8 384
Impôt sociétés (IS)	0		0	-64	67	532	77
pot 335.3000 (10)	Ť		Ü		, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	002	
RESULTAT NET	10 751	0%	827	-2 861	-2 242	6 087	-25 447
SITUATION NETTE	-183 647	-2%	-14 127	-14 378	-10 229	-2 405	16 835

^{*} Le club de CANTELEU MAROMME n'a pas communiqué ses documents définitifs 13/14



2. Une belle croissance des produits (+4,9 %)

Ligue B Masculine (13 clubs)	Tot	al	Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne
DETAIL DES PRODUITS	Montant	% total	13/14*	12/13	11/12	10/11	09/10
Recettes spectateurs	46 594	1%	3 584	4 826	7 644	13 078	5 765
Subventions	7 159 081	78%	550 699	515 304	538 283	480 121	442 416
Partenariats	1 338 788	15%	102 984	107 095	82 284	125 820	80 285
Autres produits	677 003	7%	52 077	48 899	50 987	39 821	43 074
TOTAL PRODUITS	9 221 465		709 343	676 123	679 198	658 840	571 540

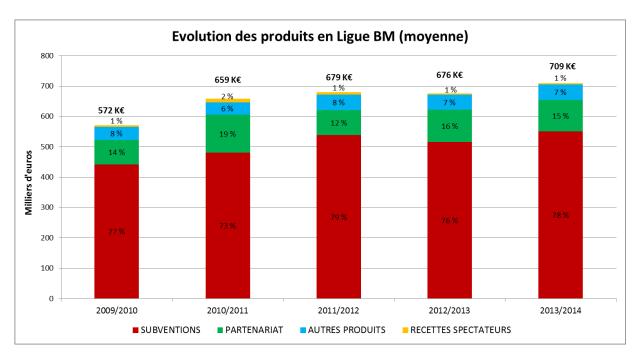
* Le club de CANTELEU MAROMME n'a pas communiqué ses documents définitifs 13/14

Les clubs de Ligue BM disposent en moyenne de 709 K€ de produits d'exploitation. C'est 33 K€ de plus que pour la saison 12/13 (+4,9 %). Pour la première fois, le budget moyen des clubs de LBM franchit le seuil des 700 K€.

Les subventions restent (très largement) la source principale de financement pour ces clubs, elles pèsent 78 % des produits. Après des évolutions en dents de scie, la saison 13/14 atteint le plus haut niveau depuis 5 ans à 551 K€ et une croissance de 35 K€ (+6,8 %).

Après des évolutions contrastées, le partenariat s'est stabilisé sur la saison 13/14 à 103 K€, en perdant néanmoins un point en valeur relative (14,5%).

Si les autres produits apportent leur écho aux ressources (7,3 %) de manière stable d'un exercice à l'autre, le poids des recettes de matchs inquiète par sa faiblesse (0,5 %) et sa diminution qui semble inexorable depuis 4 ans. Le palmarès est d'ailleurs éloquent avec en n°1 Cambrai en valeur absolue (9 K€) et relative (2 %).





3. Un paysage très mouvant – Part. 1 : Les subventions

Ligue B Masculine (13 clubs)	Tota	al	Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne
DETAIL DES PRODUITS	Montant	% total	13/14*	12/13	11/12	10/11	09/10
Subventions	7 159 081	78%	550 699	515 304	538 283	480 121	442 416
Mairie	4 201 950	59%	323 227	305 217	322 061	291 238	196 394
Intercommunalité	941 774	13%	72 444	54 044	33 794	32 193	69 399
Conseil Général	1 108 612	15%	85 278	92 000	116 684	105 908	113 783
Conseil Régional	694 800	10%	53 446	53 642	53 704	39 586	50 122
Autres	121 945	2%	9 380	10 401	12 039	11 197	12 718
TOTAL PRODUITS	9 221 465		709 343	676 123	679 198	658 840	571 540

* Le club de CANTELEU MAROMME n'a pas communiqué ses documents définitifs 13/14

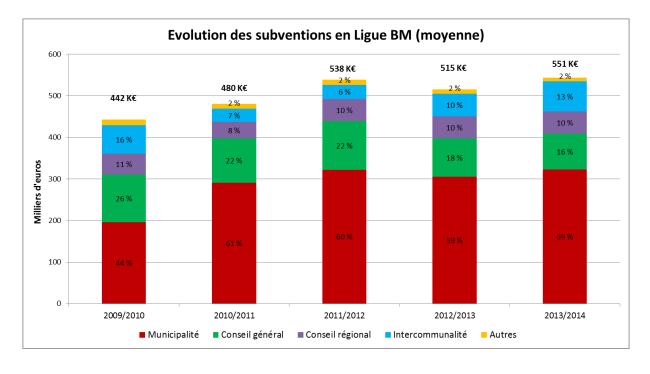
Alors que la saison passée l'inquiétude grandissait en matière de soutiens publics en LBM, l'exercice 13/14 se montre rassurant avec 551 K€ de subventions (montant jamais égalé sur ces six dernières années).

Mais le paysage apparaît très changeant, ce qui rend la visibilité bien incertaine.

Heureusement, les municipalités confirment leurs engagements auprès des clubs (+5,9 %) et restent, comme c'est souvent le cas, le principal bailleur de fonds (59 % des subventions).

Pour les autres collectivités, c'est plus compliqué... alors que le Conseil Régional reste stable tant en valeur absolue que relative (10 %), on constate un chassé-croisé entre le désengagement progressif (?) du Conseil Général (-7 K€) et la montée en puissance, salutaire et continue depuis trois ans de l'intercommunalité (+34 % et 18 K€ pour la seule saison 13/14), qui aura plus que doublé sa contribution en 3 ans (!).

Au palmarès, Tourcoing prend la tête avec 855 K€ d'aides publiques (74 % de son budget), Martigues et Asnières apparaissent comme les plus dépendants (à 93 %), alors qu'Alès ferme la marche avec un taux de 57 %.





4. Un paysage très mouvant – Part. 2 : Le partenariat

Ligue B Masculine (13 clubs)	Tot	al	Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne	
DETAIL DES PRODUITS	Montant % total		13/14*	12/13	11/12	10/11	09/10	
Partenariats	1 338 788	15%	102 984	107 095	82 284	125 820	80 285	
Partenaires privés (TVA)	373 620	28%	28 740	26 640	57 997			
Mécénat (sans TVA)	808 733	60%	62 210	43 036	23 511			
Echanges marchandises ou prestations	123 305	9%	9 485	11 486				
Partenaires publics	33 130	2%	2 548	25 933	776			
TOTAL PRODUITS	9 221 465		709 343	676 123	679 198	658 840	571 540	

* Le club de CANTELEU MAROMME n'a pas communiqué ses documents définitifs 13/14

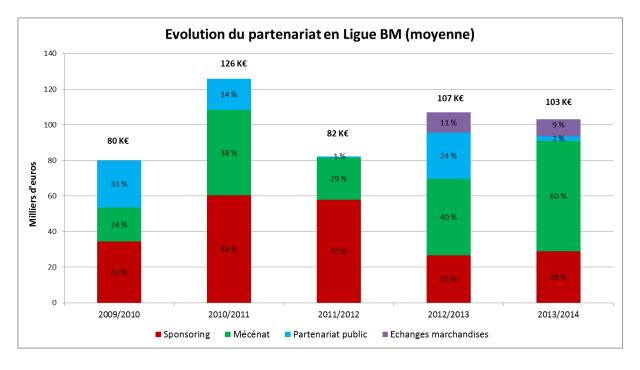
Le montant moyen des partenariats privés pour les clubs de LBM sur la saison 13/14 atteint 103 K€ soit 4 K€ de moins que la saison passée (-3,8 %).

Mais que de changements dans les composantes de cette ressource!

- Premier phénomène, la disparition quasi-totale des partenaires publics à la vie éphémère sur la période de suivi.
- Deuxième point, une envolée du mécénat (+ 44,6 %) compensant opportunément la chute du partenariat public. Comme pour les autres championnats de la LNV, une attention particulière doit être portée sur l'existence ou non du levier fiscal et sur la distinction claire entre partenariat et mécénat.

C'est l'occasion ici de rappeler que le mécénat n'est utilisable que dans les structures associatives <u>non fiscalisées</u> ou en cas de sectorisation (effective ou apparente) sur le secteur non fiscalisé (si l'activité non lucrative apparaît bien <u>prépondérante</u>).

Au palmarès, Alès avec 331 K€ fédère le plus de ressources privées et dispose du meilleur taux à 39 %. A l'opposé, Asnières et Nice ne recensent que 2 % de partenariat dans leurs budgets.





5. Hausses des charges d'exploitation (+4,3 %)

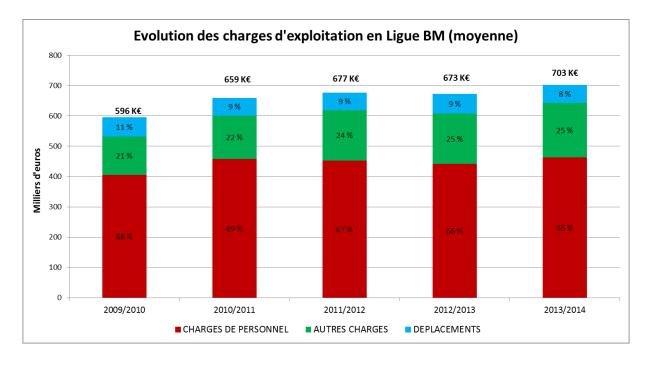
Ligue B Masculine (13 clubs)	Tot	al	Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne	Moyenne
DETAIL DES CHARGES	Montant	% total	13/14*	12/13	11/12	10/11	09/10
Charges de personnel	6 028 668	65%	463 744	441 654	453 213	457 526	405 775
Déplacements	780 589	8%	60 045	64 908	58 781	57 007	62 730
Autres charges	2 328 077	25%	179 083	166 028	165 198	144 271	126 877
TOTAL CHARGES	9 137 334	99%	702 872	672 590	677 192	658 804	595 382

* Le club de CANTELEU MAROMME n'a pas communiqué ses documents définitifs 13/14

Avec un total de 703 K€ pour la saison 13/14, le montant des charges d'exploitation s'accroît de 30 K€ (+4,5 %).

L'inflation touche les plus gros postes sur lesquels des efforts importants avaient été menés au cours des deux saisons précédentes :

- La masse salariale connaît une hausse de 5 % et 22 K€ à 464 K€,
- Les coûts de structure augmentent de 7,9 % et 13 K€ à 179 K€,
- La réduction des frais de déplacement -7,5 % et -5 K€ qui retrouvent leur niveau des saisons 10/11 et 11/12, ne compense que faiblement ces évolutions.





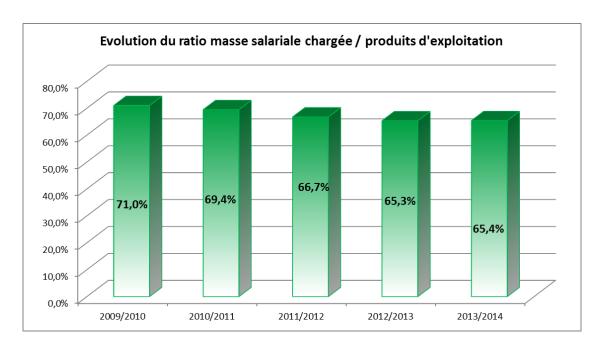
6. Evolution des salaires des joueurs de Ligue BM (contrats supérieurs à 100 h/mois)







 f^* Les chiffres des saisons 2011/2012, 2012/2013 et 2013/2014 comprennent les avantages en nature



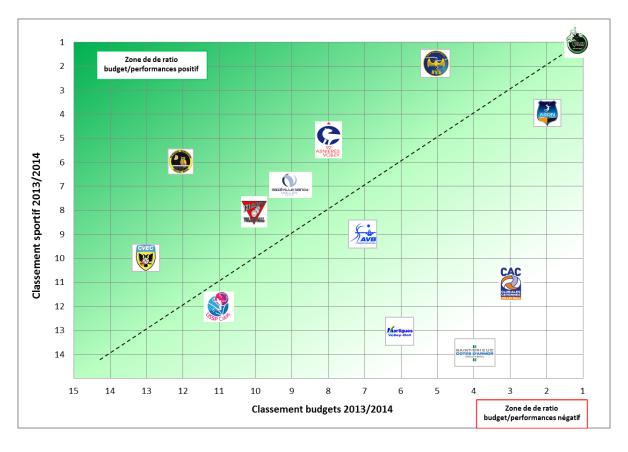
Le ratio « masse salariale chargée / produits » représente 65,4 %. Il s'est stabilisé par rapport à la saison dernière. Au regard de la santé financière des clubs, ce taux apparaît comme un maximum.



7. Comparaison entre le classement sportif des clubs de Ligue BM et leur budget

La Ligue BM s'avère logiquement être le championnat le plus ouvert et indécis (le « brassage » se faisant par le haut et par le bas) et le budget des clubs ne dicte pas spécialement le classement sportif.

Ainsi six clubs ont obtenu un classement supérieur à ce que pouvait laisser espérer leur budget, tandis que six clubs ont obtenu un classement bien inférieur à ce que leur budget pouvait laisser entrevoir.





BUDGETS DETAILLES DES CLUBS PROFESSIONNELS









BUDGETS DETAILLES DES CLUBS DE LAM

Lique A Masculine (14 clubs)	Aia	ccio	AS Ca	annes	Beau	uvais	Chau	imont	Lv	on	Monte	oellier	Nantes	Rezé
DETAIL DES PRODUITS (Réel 13/14)	Montant	% total produits												
Recettes spectateurs	79 044	7%	9 905	1%	62 386	4%	69 496	6%	18 827	1%	11 383	1%	69 774	6%
Subventions	495 914	45%	1 303 661	80%	880 550	56%	782 295	66%	441 000	35%	1 143 264	76%	896 384	74%
Mairie	190 000	38%	1 177 500	90%	500 000	57%	295 580	38%	353 000	80%	107 944	9%	691 384	77%
Intercommunalité	0	0%	0	0%	0	0%	25 000	3%	0	0%	925 000	81%	0	0%
Conseil Général	64 769	13%	108 361	8%	279 000	32%	403 000	52%	35 000	8%	59 600	5%	115 000	13%
Conseil Régional	241 145	49%	15 000	1%	91 000	10%	40 822	5%	47 500	11%	50 720	4%	90 000	10%
Autres	0	0%	2 800	0%	10 550	1%	17 893	2%	5 500	1%	0	0%	0	0%
Partenariats	503 683	46%	235 517	14%	504 523	32%	326 599	27%	659 310	52%	325 550	22%	208 028	17%
Partenaires privés (TVA)	86 205	17%	145 249	62%	189 351	38%	275 099	84%	339 960	52%	213 510	66%	90 986	44%
Mécénat (sans TVA)	5 500	1%	14 368	6%	129 160	26%	51 500	16%	0	0%	36 700	11%	0	0%
Echanges marchandises ou prestations	0	0%	76 000	32%	79 646	16%	0	0%	72 450	11%	75 340	23%	55 542	27%
Partenaires publics	411 978	82%	0	0%	106 366	21%	0	0%	246 900	37%	0	0%	61 500	30%
Autres produits	21 347	2%	88 662	5%	116 003	7%	14 259	1%	137 278	11%	29 115	2%	38 921	3%
TOTAL PRODUITS	1 099 988		1 637 845		1 563 462		1 192 648		1 256 413		1 509 312		1 213 107	
DETAIL DES CHARGES	Montant	% total produits												
Charges de personnel	813 835	74%	1 095 567	67%	1 019 630	65%	860 179	72%	598 526	48%	884 746	59%	786 535	65%
Salaires collectif professionnel	506 607	62%	494 732	45%	340 839	33%	424 538	49%	305 757	51%	379 255	43%	412 676	52%
Salaires autres contrats de travail	15 104	2%	100 278	9%	179 580	18%	109 015	13%	39 861	7%	49 503	6%	39 231	5%
Cotisations	255 444	31%	265 310	24%	225 286	22%	197 380	23%	85 224	14%	159 536	18%	161 324	21%
Autres charges directes	36 681	5%	235 247	21%	273 925	27%	129 246	15%	167 684	28%	296 451	34%	173 304	22%
Agents	16 420		27 428		17 015		15 249		0		10 752		9 496	
Frais de transfert & Indemn. Formation	12 937		34 404		51 643		51 698		2 000		62 383		27 741	
Remboursements kilométriques	13 940		47 811		10 863		20 100		14 650		97 402		21 991	
Frais de déménagement, blanchissage, rep	0		26 357		25 260		1 800		29 825		66 239		27 850	
Déplacements	129 703	12%	128 333	8%	52 995	3%	135 210	11%	145 541	12%	122 247	8%	131 649	11%
Autres charges	158 348	14%	516 787	32%	602 528	39%	238 606	20%	503 695	40%	415 964	28%	249 425	21%
Services extérieurs (cptes 61,62 - hors masse	27 481	17%	60 731	12%	134 041	22%	4 660	2%	77 064	15%	39 290	9%	14 308	6%
Autres services extérieurs (cptes 62 - hors spo	86 320	55%	332 985	64%	184 560	31%	154 905	65%	294 705	59%	306 918	74%	156 166	63%
Impôts et taxes (dont Taxes sur les salaires)	18 842	12%	61 293	12%	32 257	5%	36 625	15%	9 090	2%	19 820	5%	33 750	14%
TOTAL CHARGES	1 101 886	100%	1 740 687	106%	1 675 153	107%	1 233 995	103%	1 247 762	99%	1 422 957	94%	1 167 609	96%
RESULTAT COURANT	-1 898	0%	-102 842	-6%	-111 691	-7%	-41 347	-3%	8 651	1%	86 355	6%	45 498	4%
Produits exceptionnels (préciser la nature)	22 815		9 218		4 946				10 262		26 734		5 202	
Charges exceptionnelles (préciser la nature)	4 485		3 317		174 728				17 166		112 715		13 378	
Impôt sociétés (IS)	1 307		0		-25 458		-17 865							
RESULTAT NET	15 125	1%	-96 941	-6%	-256 015	-16%	-23 482	-2%	1 746	0%	374	0%	37 322	3%
Fonds Associatif N-1	140 415		63 466		24 178		2 121		26 002		2 755		-84 173	
Résultat execice	15 125		-96 941		-256 015		-23 482		1 746		374		37 322	
Situation nette	155 540	14%	-33 475	-2%	-231 837	-15%	-21 361	-2%	27 748	2%	3 129	0%	-46 850	-4%
Dettes échues et non réglées	0		0		0		0		0		0		0	

Ligue A Masculine (14 clubs)	Narb	onne	Paris	Volley	Rer	nes	Saint-l	Nazaire	Sè	ete	Toul	ouse	Tou	ırs
DETAIL DES PRODUITS (Réel 13/14)	Montant	% total produits												
Recettes spectateurs	81 968	7%	49 169	3%	63 391	4%	54 874	5%	28 280	2%	33 986	3%	164 234	6%
Subventions	530 549	48%	1 275 338	75%	975 388	59%	863 826	72%	788 274	57%	935 220	72%	1 178 301	41%
Mairie	438 733	83%	1 209 600	95%	645 171	66%	605 851	70%	483 724	61%	780 000	83%	428 000	36%
Intercommunalité	0	0%	0	0%	120 217	12%	8 000	1%	130 000	16%	0	0%	352 000	30%
Conseil Général	37 043	7%	0	0%	100 000	10%	137 000	16%	104 500	13%	61 220	7%	195 000	17%
Conseil Régional	54 773	10%	13 638	1%	96 000	10%	93 000	11%	67 000	8%	91 000	10%	137 700	12%
Autres	0	0%	52 100	4%	14 000	1%	19 975	2%	3 050	0%	3 000	0%	65 601	6%
Partenariats	419 201	38%	169 510	10%	591 169	35%	178 730	15%	456 291	33%	252 500	19%	1 369 395	48%
Partenaires privés (TVA)	190 461	45%	150 000	88%	591 169	100%	80 580	45%	378 761	83%	61 800	24%	657 285	48%
Mécénat (sans TVA)	153 740	37%	0	0%	0	0%	58 700	33%	17 000	4%	0	0%	397 102	29%
Echanges marchandises ou prestations	0	0%	19 510	12%	0	0%	36 450	20%	60 530	13%	190 700	76%	195 191	14%
Partenaires publics	75 000	18%	0	0%	0	0%	3 000	2%	0	0%	0	0%	119 817	9%
Autres produits	68 004	6%	203 388	12%	36 297	2%	100 343	8%	99 008	7%	83 874	6%	152 558	5%
TOTAL PRODUITS	1 099 722		1 697 404		1 666 245		1 197 772		1 371 853		1 305 580		2 864 488	
DETAIL DES CHARGES	Montant	% total produits												
Charges de personnel	806 315	73%	738 377	44%	1 086 754	65%	924 775	77%	860 443	63%	564 467	43%	1 334 651	47%
Salaires collectif professionnel	370 414	46%	223 364	30%	371 687	34%	437 956	47%	473 728	55%	251 752	45%	641 316	48%
Salaires autres contrats de travail	111 937	14%	100 295	14%	67 482	6%	67 053	7%	81 712	9%	55 286	10%	143 963	11%
Cotisations	186 478	23%	155 233	21%	202 059	19%	194 880	21%	203 483	24%	95 913	17%	324 375	24%
Autres charges directes	137 487	17%	259 484	35%	445 526	41%	224 886	24%	101 520	12%	161 515	29%	224 997	17%
Agents	19 813		13 000		41 200		16 750		15 688		7 774		6 500	
Frais de transfert & Indemn. Formation	30 570		69 479		140 666		51 039		27 036		14 203		42 800	
Remboursements kilométriques	23 006		0		57 350		39 711		0		13 091		46 896	
Frais de déménagement, blanchissage, rep	5 629		10 980		59 200		98 161		0		65 432		60 538	
Déplacements	54 840	5%	280 492	17%	73 185	4%	57 445	5%	211 061	15%	105 727	8%	141 051	5%
Autres charges	257 729	23%	585 300	34%	464 371	28%	225 556	19%	265 457	19%	551 730	42%	1 345 062	47%
Services extérieurs (cptes 61,62 - hors masse	47 853	19%	166 922	29%	125 218	27%	35 654	16%	24 323	9%	77 714	14%	125 696	9%
Autres services extérieurs (cptes 62 - hors spo	100 752	39%	203 541	35%	258 332	56%	132 415	59%	174 615	66%	394 100	71%	901 089	67%
Impôts et taxes (dont Taxes sur les salaires)	30 295	12%	30 294	5%	31 580	7%	9 223	4%	32 975	12%	12 229	2%	123 339	9%
TOTAL CHARGES	1 118 884	102%	1 604 169	95%	1 624 309	97%	1 207 776	101%	1 336 961	97%	1 221 924	94%	2 820 764	98%
RESULTAT COURANT	-19 162	-2%	93 235	5%	41 935	3%	-10 004	-1%	34 892	3%	83 656	6%	43 724	2%
Produits exceptionnels (préciser la nature)	3 604		911		5 729		1 822				3 653		3 045	
Charges exceptionnelles (préciser la nature)	4 637		10 931		2 407		2 942		32 082		81 791		102 758	
Impôt sociétés (IS)							-12 003							
RESULTAT NET	-20 196	-2%	83 216	5%	45 257	3%	910	0%	2 810	0%	5 518	0%	-55 989	-2%
Fonds Associatif N-1	69 226		133 899		121 630		9 714		3 697		2 455		-38 579	
Résultat execice	-20 196		83 216		45 257		910		2 810		5 518		-55 989	
Situation nette	49 030	4%	217 115	13%	166 887	10%	10 624	1%	6 507	0%	7 973	1%	-94 568	-3%
Dettes échues et non réglées	0		0		0		0		0		0		0	



BUDGETS DETAILLES DES CLUBS DE LAF

Ligue A Féminine (12 clubs)	Béz	iers	RC C	annes	Ev	reux	Hai	naut	Ist	res	Le C	annet
DETAIL DES PRODUITS	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits
Recettes spectateurs	34 372	3%	10 820	0%	6 334	1%	1 179	0%	5 445	1%	5 327	1%
Subventions	850 125	77%	1 258 894	53%	489 233	62%	512 000	49%	739 332	71%	707 500	67%
Mairie	620 225	73%	1 143 000	91%	253 400	52%	102 000	20%	90 000	12%	602 500	85%
Intercommunalité	0	0%	0	0%	20 000	4%	145 000	28%	518 902	70%	0	0%
Conseil Général	58 300	7%	100 000	8%	100 133	20%	40 000	8%	70 000	9%	100 000	14%
Conseil Régional	148 000	17%	14 894	1%	114 800	23%	200 000	39%	58 430	8%	0	0%
Autres	23 600	3%	1 000	0%	900	0%	25 000	5%	2 000	0%	5 000	1%
Partenariats	184 540	17%	1 011 281	43%	239 247	31%	400 850	39%	35 316	3%	305 885	29%
Partenaires privés (TVA)	52 240	28%	1 011 281	100%	201 942	84%	306 550	76%	18 800	53%	113 841	37%
Mécénat (sans TVA)	132 300	72%	0	0%	37 305	16%	94 300	24%	16 516	47%	66 810	22%
Echanges marchandises	0	0%	0	0%	0	0%	0	0%	0	0%	116 873	38%
Partenaires publics	0	0%	0	0%	0	0%	0	0%	0	0%	8 361	3%
Autres produits	28 532	3%	73 937	3%	48 878	6%	120 891	12%	262 681	25%	36 697	3%
TOTAL PRODUITS	1 097 569		2 354 932		783 691		1 034 920		1 042 775		1 055 409	
DETAIL DES CHARGES	Montant	% total	Montant	Montant	Montant	% total	Montant	% total	Montant	% total	Montant	% total
DETAIL DES CHARGES	Wiontant	produits	Wontant	Wontant	Wontant	produits	Wontant	produits	Wontant	produits	Wontant	produits
Charges de personnel	483 121	44%	1 598 591	68%	485 456	62%	602 624	58%	554 997	53%	541 005	51%
Salaires collectifs professionnel	193 321	40%	821 719	51%	234 527	48%	281 764	47%	213 567	38%	182 972	34%
Salaires autres contrats de travail	78 593	16%	147 221	9%	64 713	13%	68 176	11%	114 099	21%	64 521	12%
Cotisations	112 401	23%	440 942	28%	95 970	20%	158 164	26%	118 952	21%	90 064	17%
Autres charges directes	98 806	20%	188 709	12%	90 245	19%	96 521	16%	108 380	20%	203 448	38%
Agents	3 780		58 500		3 300		16 600		8 850		7 740	
Frais de transfert & Indemn. Formation	0		89 831		25 731		0		37 794		32 375	
Remboursements kilométriques	24 000		0		17 009		5 600		10 576		24 445	
Frais de déménagement, blanchissage, rep	0		0		0		0		26 439		80 785	
Déplacements	124 360	11%	234 947	10%	48 347	6%	54 767	5%	171 741	16%	141 503	13%
Autres charges	437 559	40%	514 519	22%	261 996	33%	305 932	30%	296 767	28%	368 994	35%
Services extérieurs (cptes 61,62 - hors mass	93 454	21%	48 789	9%	31 032	12%	8 312	3%	64 637	22%	89 507	24%
Autres services extérieurs (cptes 62 - hors s	313 717	72%	233 238	45%	94 920	36%	241 053	79%	177 338	60%	126 756	34%
Impôts et taxes (dont Taxes sur les salaires)	5 095	1%	134 859	26%	12 471	5%	18 368	6%	9 726	3%	7 407	2%
TOTAL CHARGES	1 045 040	95%	2 348 057	100%	795 800	102%	963 923	93%	1 023 505	98%	1 051 502	100%
RESULTAT COURANT		=0/			40.400			===	40.000	***		201
	52 530	5%	6 876	0%	-12 108	-2%	71 697	7%	19 270	2%	3 907	0%
Produits exceptionnels (préciser la nature)	47.450		0.550		4 290		=0.000		10 247		3 862	
Charges exceptionnelles (préciser la nature)	47 450		3 556		1 479		70 000		8 835		6 866	
Impôt sociétés (IS)	F 000	00/	581	00/	0.007	40/	4.507	00/	00.000	00/	004	00/
RESULTAT NET	5 080	0%	2 738	0%	-9 297	-1%	1 597	0%	20 682	2%	904	0%
Fonds Associatif N-1	5 332		16 027		51 061		-182 077		-110 070		46 328	
Résultat execice	5 080	40/	2 738	40/	-9 297	=0/	1 597	4=0/	20 682		904	407
Situation nette	10 411	1%	18 765	1%	41 764	5%	-180 480	-17%	-89 318	-9%	47 232	4%

Ligue A Féminine (12 clubs)	Mulh	ouse	Na	ntes	Quii	mper	Stade F	rançais	Terville	Florange	Ven	elles
DETAIL DES PRODUITS	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits
Recettes spectateurs	54 271	4%	15 135	2%	42 388	5%	7 805	2%	5 233	1%	12 444	1%
Subventions	755 018	57%	598 685	62%	442 003	57%	345 800	73%	405 805	79%	504 500	56%
Mairie	475 730	63%	386 861	65%	330 000	75%	200 000	58%	103 750	26%	41 600	8%
Intercommunalité	0	0%	0	0%	0	0%	0	0%	57 500	14%	387 000	77%
Conseil Général	110 500	15%	99 424	17%	100 000	23%	81 300	24%	120 000	30%	71 200	14%
Conseil Régional	165 000	22%	90 000	15%	9 503	2%	14 500	4%	113 000	28%	3 300	1%
Autres	3 788	1%	22 400	4%	2 500	1%	50 000	14%	11 555	3%	1 400	0%
Partenariats	447 383	34%	210 667	22%	250 602	32%	117 867	25%	68 178	13%	336 025	37%
Partenaires privés (TVA)	256 354	57%	103 221	49%	243 402	97%	117 867	100%	0	0%	129 284	38%
Mécénat (sans TVA)	30 831	7%	48 550	23%	0	0%	0	0%	40 040	59%	197 691	59%
Echanges marchandises	72 699	16%	10 000	5%	0	0%	0	0%	19 338	28%	9 050	3%
Partenaires publics	87 500	20%	48 896	23%	7 200	3%	0	0%	8 800	13%	0	0%
Autres produits	59 557	5%	140 915	15%	39 929	5%	0	0%	34 153	7%	52 744	6%
TOTAL PRODUITS	1 316 228		965 402		774 992		471 472		513 369		905 713	
DETAIL DES CHARGES	Montant	% total produits	Montant	Montant	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits
Charges de personnel	836 425	64%	649 441	67%	530 484	68%	500 283	106%	372 202	73%	682 216	75%
Salaires collectifs professionnel	401 201	48%	350 308	54%	274 804	52%	204 669	41%	174 610	47%	268 820	39%
Salaires autres contrats de travail	64 065	8%	62 329	10%	35 525	7%	0	0%	57 607	15%	72 207	11%
Cotisations	21 203	3%	157 589	24%	103 595	20%	81 994	16%	70 159	19%	114 466	17%
Autres charges directes	159 127	19%	99 215	15%	116 559	22%	213 620	43%	69 827	19%	226 723	33%
Agents	10 055		18 520		5 380		2 900		0		18 535	
Frais de transfert & Indemn. Formation	53 266		35 013		40 941		21 500		29 862		41 240	
Remboursements kilométriques	22 353		0		16 116		43 114		29 849		11 212	
Frais de déménagement, blanchissage, rep	24 276		0		1 744		21 682		0		54 810	
Déplacements	174 738	13%	107 528	11%	35 952	5%	139 565	30%	48 360	9%	45 101	5%
Autres charges	250 236	19%	226 538	23%	192 717	25%	115 063	24%	121 259	24%	198 855	22%
Services extérieurs (cptes 61,62 - hors mass	5 874	2%	25 568	11%	13 964	7%	6 559	6%	23 744	20%	31 368	16%
Autres services extérieurs (cptes 62 - hors s	122 652	49%	153 869	68%	141 946	74%	76 143	66%	62 685	52%	139 854	70%
Impôts et taxes (dont Taxes sur les salaires)	10 966	4%	23 795	11%	13 387	7%	8 804	8%	5 926	5%	6 420	3%
TOTAL CHARGES	1 261 399	96%	1 003 508	104%	759 152	98%	754 911	160%	541 821	106%	926 172	102%
RESULTAT COURANT	54 829	4%	-38 106	-4%	15 770	2%	-283 439	-60%	-28 452	-6%	-20 459	-2%
Produits exceptionnels (préciser la nature)	21 469		1 878		861				377		29 507	
Charges exceptionnelles (préciser la nature)	11 149		1 202		5 037		4 235		90		19 906	
Impôt sociétés (IS)												
RESULTAT NET	65 150	5%	-37 429	-4%	11 594	1%	-287 674	-61%	-28 165	-5%	-10 858	-1%
Fonds Associatif N-1	8 662		37 619		-9 152		134 004		31 499		70 397	
Résultat execice	65 150		-37 429		11 594		-287 674		-28 165		-10 858	
Situation nette	73 812	6%	190	0%	2 442	0%	-153 670	-33%	3 334	1%	59 539	7%
Dettes échues et non réglées	0		0		0		0		0		0	



BUDGETS DETAILLES DES CLUBS DE LBM

Lique B Masculine (14 clubs)	Alès		Asnières		Avignon		Calais		Cambrai		Canteleu		Harnes	
DETAIL DES PRODUITS (Réel 13/14)	Montant	% total	Montant	% total	Montant	% total	Montant	% total	Montant	% total	Montant	% total	Montant	% total
Recettes spectateurs	6 500	1%	1 445	0%	8 405	1%	722	0%	9 201	2%		#DIV/0!	2 081	0%
Subventions	482 600	57%	551 317	93%	520 770	74%	419 719	83%	350 000	74%		#DIV/0!	431 300	82%
Mairie	328 600	68%	435 000	79%	315 000	60%	220 000	52%	0	0%		#DIV/0!	205 000	48%
Intercommunalité	50 000	10%	0	0%	0	0%	34 019	8%	250 000	71%		#DIV/0!	75 000	17%
Conseil Général	10 000	2%	94 172	17%	126 470	24%	50 000	12%	0	0%		#DIV/0!	51 300	12%
Conseil Régional	0	0%	15 000	3%	60 800	12%	100 000	24%	100 000	29%		#DIV/0!	100 000	23%
Autres	4 000	1%	7 145	1%	18 500	4%	15 700	4%	0	0%		#DIV/0!	0	0%
Partenariats	331 532	39%	14 010	2%	129 284	18%	44 139	9%	86 060	18%		#DIV/0!	47 578	9%
Partenaires privés (TVA)	0	0%	11 100	79%	9 647	7%	17 595	40%	0	0%		#DIV/0!	2 500	5%
Mécénat (sans TVA)	331 532	100%	2 910	21%	88 301	68%	11 000	25%	86 060	100%		#DIV/0!	45 078	95%
Echanges marchandises ou prestations	0	0%	0	0%	31 336	24%	15 544	35%	0	0%		#DIV/0!	0	0%
Partenaires publics	0	0%	0	0%	0	0%	0	0%	0	0%		#DIV/0!	0	0%
Autres produits	22 056	3%	27 670	5%	45 902	7%	43 309	9%	26 521	6%		#DIV/0!	42 761	8%
TOTAL PRODUITS	842 688		594 442		704 361		507 889		471 782				523 720	
DETAIL DES CHARGES	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits
Charges de personnel	518 815	62%	384 176	65%	431 255	61%	366 679	72%	329 685	70%		#DIV/0!	369 417	71%
Salaires collectif professionnel	217 731	42%	140 487	37%	206 698	48%	186 129	51%	180 180	55%		#DIV/0!	175 450	47%
Salaires autres contrats de travail	81 839	16%	10 280	3%	39 100	9%	60 608	17%	0	0%		#DIV/0!	19 427	5%
Cotisations	87 905	17%	67 702	18%	93 119	22%	76 126	21%	62 414	19%		#DIV/0!	72 238	20%
Autres charges directes	131 339	25%	165 707	43%	92 338	21%	43 817	12%	87 091	26%		#DIV/0!	102 302	28%
Agents	0		1 914		0		0		0				0	
Frais de transfert & Indemn. Formation	4 612		16 129		7 510		12 759		64 961				8 125	
Remboursements kilométriques	52 945		37 380		0		21 418		12 254				11 185	
Frais de déménagement, blanchissage, repas,	20 474		5 200		0		9 640		13 558				0	
Déplacements	40 950	5%	48 300	8%	48 092	7%	27 178	5%	62 448	13%		#DIV/0!	37 503	7%
Autres charges	217 616	26%	114 467	19%	226 359	32%	140 715	28%	76 861	16%		#DIV/0!	129 689	25%
Services extérieurs (cptes 61,62 - hors masse sal	4 229	2%	21 456	19%	19 727	9%	19 781	14%	2 514	3%		#DIV/0!	11 223	9%
Autres services extérieurs (cptes 62 - hors sportifi	92 078	42%	53 809	47%	177 049	78%	103 566	74%	56 767	74%		#DIV/0!	64 701	50%
Impôts et taxes (dont Taxes sur les salaires)	2 045	1%	2 701	2%	7 722	3%	2 005	1%	6 699	9%		#DIV/0!	8 183	6%
TOTAL CHARGES	777 381	92%	546 943	92%	705 706	100%	534 572	105%	468 993	99%		#DIV/0!	536 608	102%
RESULTAT COURANT	65 307	8%	47 499	8%	-1 345	0%	-26 683	-5%	2 789	1%		#DIV/0!	-12 888	-2%
Produits exceptionnels (préciser la nature)	3 304		390		10 608				2 992				576	
Charges exceptionnelles (préciser la nature)	2 180		2 500		4 239		971		8 717				8 415	
Impôt sociétés (IS)												,		
RESULTAT NET	66 431	8%	45 389	8%	5 024	1%	-27 654	-5%	-2 936	-1%		#DIV/0!	-20 727	-4%
Fonds Associatif N-1	-34 430		-135 458		-103 942		23 062		-31 369				-30 933	
Résultat execice	66 431	***	45 389	4=0/	5 024	4 40/	-27 654	40/	-2 936	===		#BB##	-20 727	100/
Situation nette	32 001	4%	-90 062	-15%	-98 918	-14%	-4 592	-1%	-34 305	-7%		#DIV/0!	-51 660	-10%
Dettes échues et non réglées	0		0		0		0		0				0	

Ligue B Masculine (14 clubs) DETAIL DES PRODUITS (Réel 13/14)	Martigues Na			ancy Nice			Orange		Plessis Robinson		Saint Brieuc		Tourcoing	
	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits
Recettes spectateurs	1 624	0%	2 767	1%	2 444	0%	0	0%	1 195	0%	3 229	0%	6 981	1%
Subventions	709 000	93%	483 355	87%	701 200	87%	580 075	60%	428 975	86%	645 770	78%	855 000	74%
Mairie	629 000	89%	209 850	43%	600 000	86%	450 000	78%	350 000	82%	84 500	13%	375 000	44%
Intercommunalité	0	0%	110 255	23%	0	0%	0	0%	0	0%	62 500	10%	360 000	42%
Conseil Général	80 000	11%	50 000	10%	75 000	11%	77 575	13%	61 325	14%	432 770	67%	0	0%
Conseil Régional	0	0%	95 000	20%	25 000	4%	9 000	2%	15 000	3%	55 000	9%	120 000	14%
Autres	0	0%	18 250	4%	1 200	0%	43 500	7%	2 650	1%	11 000	2%	0	0%
Partenariats	36 435	5%	38 600	7%	19 400	2%	288 256	30%	26 372	5%	28 092	3%	249 030	22%
Partenaires privés (TVA)	29 650	81%	38 600	100%	19 400	100%	8 956	3%	21 372	81%	8 900	32%	205 900	83%
Mécénat (sans TVA)	0	0%	0	0%	0	0%	229 300	80%	5 000	19%	9 552	34%	0	0%
Echanges marchandises ou prestations	6 785	19%	0	0%	0	0%	50 000	17%	0	0%	9 640	34%	10 000	4%
Partenaires publics	0	0%	0	0%	0	0%	0	0%	0	0%	0	0%	33 130	13%
Autres produits	17 164	2%	27 764	5%	86 561	11%	92 748	10%	42 783	9%	155 457	19%	46 307	4%
TOTAL PRODUITS	764 223		552 486		809 605		961 079		499 325		832 547		1 157 318	
DETAIL DES CHARGES	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits	Montant	% total produits
Charges de personnel	528 476	69%	368 265	67%	500 145	62%	496 266	52%	427 012	86%	427 216	51%	881 261	76%
Salaires collectif professionnel	329 937	62%	192 479	52%	190 673	38%	170 472	34%	185 761	44%	160 601	38%	429 150	49%
Salaires autres contrats de travail	33 212	6%	36 003	19%	59 485	12%	87 648	18%	36 252	8%	60 655	14%	121 810	14%
Cotisations	158 037	30%	52 007	14%	106 670	21%	124 728	25%	64 123	15%	88 080	21%	224 880	26%
Autres charges directes	7 290	1%	117 777	32%	143 317	29%	113 419	12%	140 876	33%	117 880	14%	105 422	12%
Agents	0		5 135		8 132		0		0		2 500		9 800	
Frais de transfert & Indemn. Formation	3 150		12 800		0		17 349		6 500		18 300		35 287	
Remboursements kilométriques	0		36 860		41 500		18 000		8 496		6 000		6 500	
Frais de déménagement, blanchissage, repas,	0		0		22 605		636		3 389		19 997		6 000	
Déplacements	50 544	7%	64 666	12%	124 508	15%	111 453	12%	44 915	9%	48 656	6%	71 376	6%
Autres charges	163 487	21%	107 497	19%	139 631	17%	284 227	30%	80 364	16%	351 624	42%	295 540	26%
Services extérieurs (cptes 61,62 - hors masse sal	23 725	15%	15 179	14%	10 024	7%	47 792	17%	4 624	6%	52 036	15%	81 089	27%
Autres services extérieurs (cptes 62 - hors sportifi	83 789	51%	61 691	57%	103 441	74%	122 603	43%	59 175	74%	214 344	61%	136 074	46%
Impôts et taxes (dont Taxes sur les salaires)	24 769	15%	10 901	10%	5 938	4%	54 513	19%	1 412	2%	12 384	4%	39 524	13%
TOTAL CHARGES	742 507	97%	540 428	98%	764 284	94%	891 947	93%	552 291	111%	827 497	99%	1 248 177	108%
RESULTAT COURANT	04.740	20/	40.050	00/	45 004	00/	CO 400	70/	F0.000	440/	F 0F0	40/	00.050	00/
	21 716	3%	12 058	2%	45 321	6%	69 132	7%	-52 966	-11%	5 050	1%	-90 859	-8%
Produits exceptionnels (préciser la nature)	2 324		30				8 970		3 166		3 783		3 217	1
Charges exceptionnelles (préciser la nature)	3 310		582				63 894		1 180		5 646		11 108	-
Impôt sociétés (IS) RESULTAT NET	20 730	3%	11 507	2%	45 321	6%	14 208	1%	-50 980	-10%	3 188	0%	-98 750	-9%
		3%		2%		6%		1%		-10%		0%		-9%
Fonds Associatif N-1 Résultat execice	12 375		27 989		-62 691		-107 412		82 801		45 461		120 140	-
	20 730	40/	11 507	70/	45 321	20/	14 208	400/	-50 980	C0/	3 188	C0/	-98 750	20/
Situation nette	33 105 0	4%	39 496	7%	-17 370	-2%	-93 204	-10%	31 822 0	6%	48 649	6%	21 391	2%

